

# UBEZPIECZENIE NALEŻNOŚCI BEZ TAJEMNIC



Marsh ma przyjemność zaprosić Państwa na konferencję połączoną z warsztatami praktycznymi. Spotkanie dedykowane jest osobom, które zajmują się negocjacjami i obsługą polis ubezpieczeń należności (zaaranżowanych m.in. w Euler Hermes, Coface, Atradius, KUKE, KUPEG, Ergo Hestia), jak również zastanawiają się nad tą formą zabezpieczenia płatności, a jednocześnie szukają dostępu do specjalistycznej wiedzy i dedykowanych narzędzi.

Jest to wyjątkowa możliwość otrzymania kompleksowej wiedzy o rynku, a także analizy produktów pod kątem:

- JAK CZYTAĆ umowy ubezpieczenia należności,
- JAK NEGOCJOWAĆ umowy ubezpieczenia należności,
- ILE tak naprawdę KOSZTUJE umowa ubezpieczenia należności,
- PRZYKŁADOWE KLAUZULE wynikające z dobrych praktyk rynkowych.

Podczas konferencji zapewniamy możliwość konsultacji indywidualnych ze specjalistami o wieloletnim doświadczeniu w negocjacjach, a także materiały szkoleniowe, zawierające m.in.:

- przykładowe klauzule poprawiające jakość polis,
- analizę ryzyka sprzedaży vs standardowe zapisy polisowe,
- najczęstsze błędy w polisach,
- autorskie opracowanie Marsh „FRAUD – jak minimalizować ryzyko?”

11 CZERWCA 2015 r.

Leszczyńskie Centrum  
Biznesu Sp. z o.o.  
ul. Geodetów 1  
64-100 Leszno

Prosimy o potwierdzenie udziału w seminarium:  
[Sebastian.Sosinski@marsh.com](mailto:Sebastian.Sosinski@marsh.com)  
do 29 maja 2015 roku.

Konferencja bezpłatna,  
ograniczona liczba miejsc,  
decyduje kolejność zgłoszeń.

Możliwość wystawienia  
potwierdzenia uczestnictwa  
(prosimy o wcześniejszą  
informację).

# PROGRAM KONFERENCJI “UBEZPIECZENIA NALEŻNOŚCI BEZ TAJEMNIC”

## Blok I, 9:00-10:30: Rynek ubezpieczeń należności w Polsce

- Prezentacja ofert Towarzystw Ubezpieczeniowych (EULER HERMES, COFACE, ATRADIUS, KUKE, ERGO HESTIA, KUPEG).
- Rynek wczoraj, dziś i jutro - szanse i zagrożenia.
- Omówienie różnic w produktach na rynku.

przerwa kawowa

## Blok II, 10:30-12:00: Polisa ubezpieczeń należności w praktyce

- Jak czytać umowy ubezpieczenia?
- Jak negocjować umowy ubezpieczenia w poszczególnych zakresach (koszt/ warunki/ limity kredytowe)?
- Case study - przykłady praktyk rynkowych.

przerwa kawowa

## Blok III, 12:00-13:30: Warsztaty

- Proces negocjacji polisy - ważne kwestie.
- Proces likwidacji szkody – pułapki.
- Limity kredytowe - ukryta broń Ubezpieczyciela?

lunch

od 14:00: Możliwość bezpłatnych konsultacji produktowych z ekspertami Marsh.

## PROWADZĄCY



MARCIN OLCZAK

Dyrektor Zespołu Ryzyka Kredytowe i Polityczne

W Marsh od 2000 roku, od 15 lat zajmuje się obsługą i negocjacjami polis lokalnych i międzynarodowych. Ekspert w tworzeniu i analizie zapisów polisowych. Autor / współautor wielu publikacji o tematyce związanej z ubezpieczeniem kredytu kupieckiego.



MAREK LINARTOWICZ

Broker, Kierownik Regionu Zachodniego

Od 2006 roku związany z rynkiem ubezpieczeń należności. W Zespole Ryzyka Kredytowe i Polityczne Marsh od 2009 roku, specjalizacja negocjacje i obsługa programów klientów lokalnych i międzynarodowych. Odpowiedzialny za rozwój praktyki w regionie zachodnim.

Marsh, w Polsce od 1992 r., należy do Grupy Marsh & McLennan Companies - światowego lidera oferującego specjalistyczne usługi oraz doradztwo w zakresie zarządzania ryzykiem. W Polsce to 5 oddziałów w największych miastach, ponad 100 pracowników (ponad 80 brokerów) plasujących ryzyko i wspomagających obsługę klienta, ponad 4000 likwidowanych szkód majątkowych rocznie dla klientów, to składka roczna za pośrednictwem Marsh w Polsce na poziomie przekraczającym 500 mln zł. W 2014 roku skonsolidowany przychód Grupy MMC wyniósł 13 mld \$.

Zespół Ryzyka Kredytowe i Polityczne Marsh jest największym i najdłużej działającym brokerem specjalistą w zakresie ubezpieczeń należności w Polsce. To wieloletnie doświadczenie i profesjonalizm całego, kilkunastoosobowego Zespołu. To doskonała znajomość produktów ubezpieczeniowych, unikalne doświadczenie, zaufanie i zadowolenie Klientów, skala działalności w Polsce i za granicą, szeroki wachlarz usług brokerskich (szkolenia, krzyżowe analizy limitów, autorskie zapisy polisowe, publikacje).

W liczbach to: 15 lat działalności, portfel ponad 300 umów, 72 mln zł składki uplasowanej w 2014r. za pośrednictwem Zespołu (13% składki na polskim rynku ubezpieczeń należności). Marsh to także największy partner na krajowym rynku brokerskim dla takich zakładów ubezpieczeń jak: Euler Hermes, Coface, Atradius, KUKE, KUPEG i Ergo Hestia.

Sukces mierzony zadowoleniem naszych Klientów.